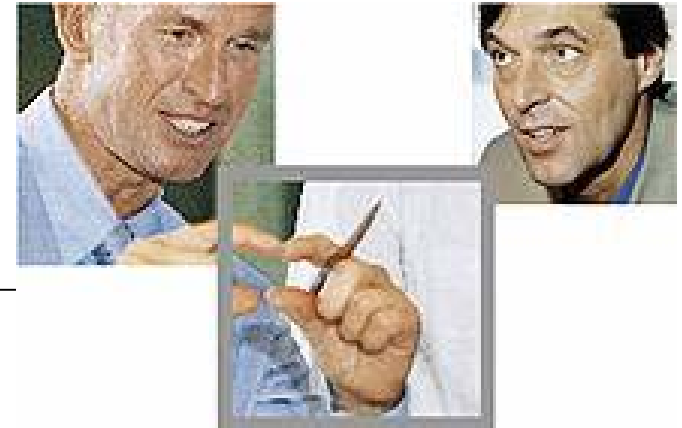


Microsoft®



Microsoft®
Select
License



Das Lizenzprogramm für
Großkunden

Was erwarten Großkunden von einem Lizenzprogramm?



- Der Preis sollte das Abnahmevolumen widerspiegeln
- Einheitliche Microsoft® Lizenzern
- Flexibilität
- Liquidität
- Budget
- Investition
- Automatischer Einsatz der aktuellsten Technologien ohne komplizierte Bestellprozesse
- Einfaches Software Management

Microsoft®
Select
License



Select License



- **Der Preis sollte das Abnahmevolumen widerspiegeln**

Volumenrabattstufen spiegeln das Abnahmevolumen wider

- **Einheitliche Konditionen für den gesamten Konzern auch bei dezentraler Beschaffung**

Weltweit Gültigkeit des Select Vertrags

- **Flexible Beschaffungsoption**

Kaufen – Mieten (Outsourcing Beitritt) – Leasen (Leasing Beitritt)

- **Liquiditätsschonung**

Option den Preis für L&SA oder SA in Jahresraten zu zahlen

- **Budgesicherheit**

Preise für L&SA oder SA werden zum Zeitpunkt des Erwerbs definiert

- **Investitionsschutz**

Software Assurance sichert die bereits getätigten Investitionen

- **Automatischer Einsatz der aktuellsten Technologien ohne komplizierte Bestellprozesse**

Software Assurance berechtigt den Kunden zum automatischen Einsatz der während der Vertragslaufzeit aktuellsten Produktversionen

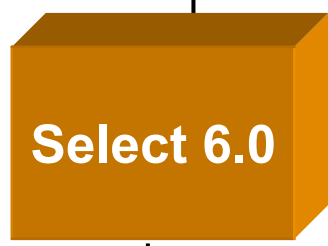
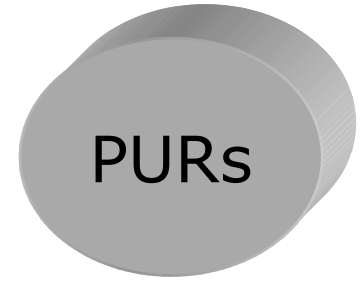
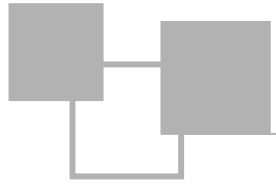
- **Einfaches Software Management**

Software Assurance – Microsoft Volume Licensing Services

Programmvergleich

	SELECT License 5.0	SELECT License 6.0 (seit 1.10.2001)
Laufzeit	2 Jahre 2 Jahre Verlängerung	3 Jahre 1 Jahr od. 3 Jahre Verlängerung
Lizenzangebot	Vollversion, PUP, VUP, CUP, UA	License Software Assurance L&SA Package
Einstiegslevel	A: 1.000 Punkte B: 8.000 " C: 20.000 " D: 50.000 "	A: 1.500 Punkte B: 12.000 " C: 30.000 " D: 75.000 "
Mindestbeitritt	500 Punkte	750 Punkte
Zahlung	Upgrade Advantage: Upfront oder jährlich	Software Assurance: Upfront oder jährlich

Struktur der Lizenzprogramme





Microsoft Business Vertrag



- unbegrenzte Laufzeit
- Voraussetzung für den Abschluss von:
 - SELECT License;
 - Enterprise Agreement
 - Microsoft Service Verträgen
- Abschluss neuer Verträge unter gleichem Microsoft Business Vertrag in unbegrenzter Anzahl möglich
- Definitionen
- Allgemeinen Geschäftsbedingungen



SELECT License 6.0-Vertrag



- Laufzeit 3 Jahre
 - » mit Verlängerungsoption 1 Jahr oder 3 Jahre
- Bestimmungen des Mengenrabatt-Levels
 - » Vorausschätzung des weltweiten Lizenzbedarfs des Konzerns pro Produktpool für einen Zeitraum von drei Jahren
- Nutzungsbestimmungen
 - » Crosslanguagerecht, Downgraderecht, Nutzung zu Schulungszwecken, kostenlose Kopien zu Testzwecken etc.
- Anfertigung von Kopien
 - » Vervielfältigung zu internen Distribution; Re-Imaging-Recht
- Bestellprozess
 - » Bestellung der Lizenzen im Monat der erstmaligen Nutzung
 - » Verlängerungsbestellungen für Software Assurance
- Lizenzübertragungen



Wichtige Nutzungsbeschränkungen



Gemäß den Vertragsbestimmungen des Select 6.0 Vertrags sind Sie nicht berechtigt:

- Komponenten eines Produkts zu trennen
- Software zu vermieten, verleasen, verleihen oder zu hosten
- Produkte zurückzuentwickeln (Reverse Engineering)
- Produktlizenzen an die US Regierung zu übertragen oder der US Regierung Sublizenzen zu gewähren
- Gegen die Export-Bedingungen der US Regierung zu verstoßen: www.microsoft.com/exporting



Select License Beitrittsvertrag



Kaufen ▲ *Mieten* ▲ *Leasen*

- Beitrittsverträge von verbundenen Unternehmen ab 750 Punkten
- Wahl eines autorisierten Select Handelspartners
- Option der Software Miete: **Select Outsourcing Beitrittsvertrag**
- Option des Software Leasings über speziell autorisierte Leasinggesellschaften: **Select Leasing Beitrittsvertrag**



Produktpools

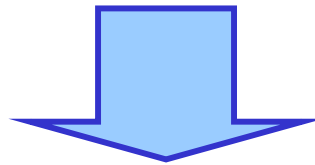


Produkte werden in drei Produktpools aufgeteilt:

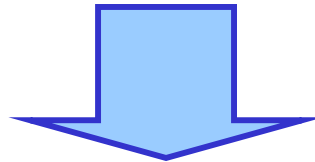
Applikationen	Systeme	Server
<ul style="list-style-type: none">■ Office XP Professional■ Word 2002■ Visio Professional 2002■ Visual Basic■ Etc.	<ul style="list-style-type: none">■ Windows XP Professional■ Etc.	<ul style="list-style-type: none">■ Windows 2000 Server■ SQL 2000 Server■ Share Point Portal Server■ Exchange Server 2000■ Etc.

Punktwertsystem

- Dem Select Programm liegt eine Punktwertsystem zugrunde.
- Jeder Bestellnummer ist dabei eine bestimmter Punktwert zugeordnet.



Warum ein Punktwertsystem?



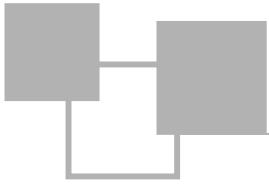
Der Investitionswert der einzelnen Lizenzen ist unterschiedlich!

Preiskategorien

- 4 Preislevel

Preislevel	Punktwerte
Level A	1500
Level B	12 000
Level C	30 000
Level D	75 000

- Für jede Produktgruppe wird ein Preislevel individuell festgelegt.
- Punktwerte werden nur innerhalb der jeweiligen Produktgruppe zusammengezählt.



Lizenzangebot



Lizenzangebot vor dem 1.10.2001

~~VUP, CUP, PUP, CPUP, VPUP~~

Lizenzangebot seit 1.10.2001:

- **License**
 - Nutzungsrecht der zur Zeit des Lizenzerwerbs aktuellen Version
- **Software Assurance**
 - Nutzungsrecht der jeweils neuesten Version bis zum Ende der Laufzeit des Lizenzvertrages
- **License & Software Assurance Package**
- **Upgrade Advantage** (nur noch bis 31.07.2002 verfügbar!)

Software Assurance: Punkte



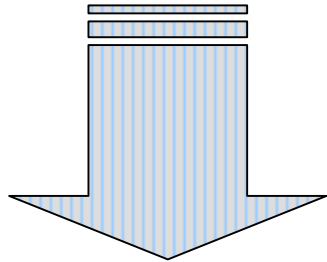
z.B. Microsoft Project L&SA Package

- License = 1 Punkt
- SA = $\frac{1}{2}$ License = 0,5 Punkte pro Jahr
- Punkte werden aufgerundet
- Zahlweise: bei Bestellung oder jährlich

Laufzeit	Punkte
1 Jahr	$1 + (0,5 \times 1) = 1,5 = 2$
2 Jahre	$1 + (0,5 \times 2) = 2$
3 Jahre	$1 + (0,5 \times 3) = 2,5 = 3$

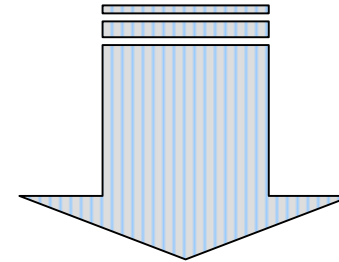
Produktbenutzungsrechte (PURs)

Produktversion ist bereits zum Zeitpunkt des Wirksamkeitsdatums des Vertrages verfügbar:



Anwendbarkeit der gültigen PURs zum Zeitpunkt des Wirksamkeitsdatums des Vertrags

Produkte / neue Produktversion wird nach dem Wirksamkeitsdatum des Vertrages verfügbar:



Anwendbarkeit der PURs, die zum Zeitpunkt der ersten Verfügbarkeit des Produkts auf den Markt gültig sind

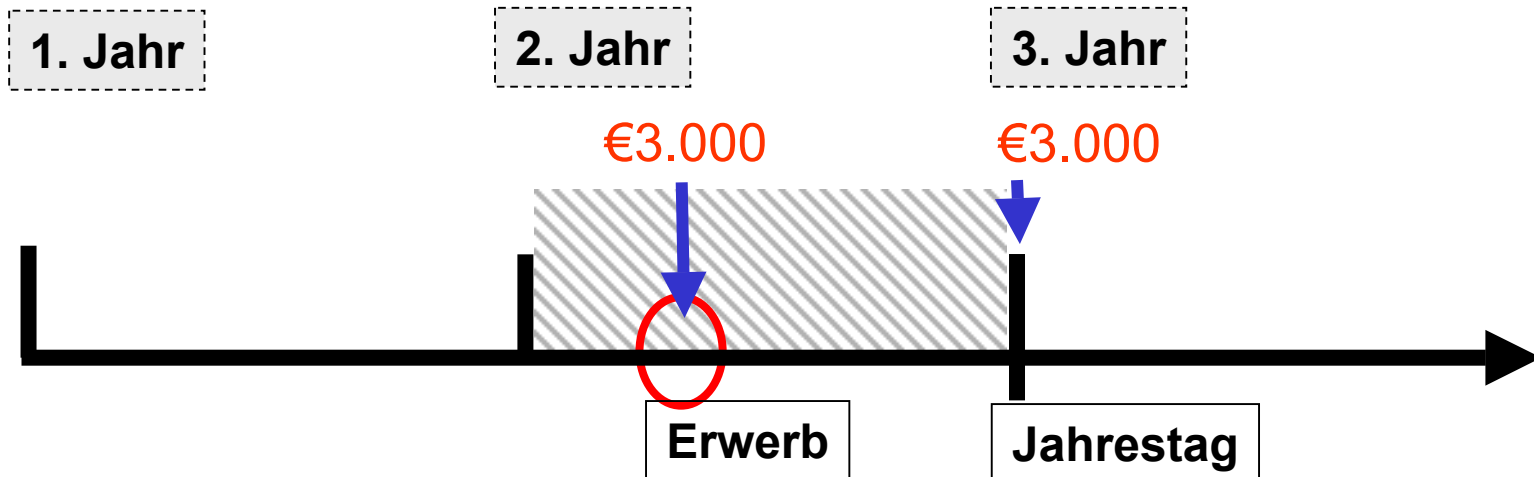
Zahlungsmodell

Es handelt sich hierbei lediglich um eine beispielhafte Veranschaulichung des neuen Berechnungsmodells. Es ist kein Angebot. Angebote können nur von Ihrem Handelspartner unterbreitet werden. Er ist dabei in keiner Weise an dieses Kalkulationsmodell oder die darin genannten Preise gebunden!!

Erwerb des License & Software Assurance Package im 2. Jahr

L+2 Jahre Software Assurance = €6.000

Jahrespreis = €6.000 / 2 Jahre = €3.000



Amortisierung des L&SA Preise über Laufzeit
Zahlung bei Erwerb und am Jahrestag

- Kunde ist nicht lizenziert:
 - License oder License & Software Assurance Package

**Während der Einführungsphase vom
01.10.2001-31.07.2002
besteht die Option
Software Assurance für „Lizenzen,
die „current“ sind zu erwerben!!**

Erwerbsdatum*)

- Der Erwerb von Software Assurance ist für Applikationen nicht möglich

*Maßgebend ist das Rechnungsdatum des Fachhändlers

Was bedeutet „current“?

Current	Non-Current
<p>z.B.:</p> <ul style="list-style-type: none">Office 2000 & Office^{XP}Windows 2000 & Windows XPSQL Server 2000 <p>Lizenzen vorhanden für aktuellste Version oder Upgrade Advantage</p>	<p>z.B.:</p> <ul style="list-style-type: none">Office 97Windows NT 4.0SQL Server 7.0 <p>Keine Lizenzen für aktuellste Version vorhanden</p>

Empfehlungen – Office XP



Wenn Sie für ... lizenziert sind,	dann empfehlen wir Ihnen bis zum 31.07.2002,	denn Sie können	Nach dem 31.07.2002 können Sie nur noch
Office 2000	Software Assurance <i>zu erwerben</i>	jetzt <u>erheblich*</u> im Vergleich zum Kauf von einer License sparen	License License & SA <i>erwerben</i>
Office 97	Upgrade Advantage <i>zu erwerben</i>	jetzt <u>erheblich*</u> im Vergleich zum Kauf von einer License sparen	License License & SA <i>erwerben</i>

* aktuelle verbindliche Preise erhalten Sie wie üblich von Ihrem Select Handelspartner



Merkmale von Select License



- **Volumennachlass**
 - *Mengenrabatt spiegelt das geschätzte und tatsächliche Abnahmevolumen wider!*
- **Preiskategorie wird durch Vorausschätzung bestimmt**
- **Einheitliche Preiskategorie für den gesamten Konzern weltweit!**
- **Bequemer Lizenzerwerb:**
 - *Erst installieren, dann melden!! „Try before you buy1“*
- **Bequeme interne Software Distribution**
 - *Re- Imaging Recht – Software Kopien*
- **Sofortiger Zugriff auf Software:**
 - *Lieferung eines monatlichen CD Kit Abonnement & Electronic Software Downloads*
- **Erwerb über speziell autorisierten sog. Select Handelspartner**

Überblick Lizenzprogramme



Select License 6.0	Enterprise Agreement 6.0	Enterprise Agreement 6.0 Subscription
License L&SA (jährliche Zahlung) SA (Renewal)	L&SA (jährliche Zahlung) SA (Renewal)	L&SA (jährliche Zahlung)
A: 1.500 Pkte B: 12.000 Pkte C: 30.000 Pkte D: 75.000 Pkte	A: 250 PCs B: 2.400 PCs C: 6.000 PCs D: 15.000 PCs	A: 250 PCs B: 2.400 PCs C: 6.000 PCs D: 15.000 PCs
Laufzeit 3 Jahre; Verlängerung 1 Jahr oder 3 Jahre	Laufzeit 3 Jahre; Verlängerung 1 Jahr oder 3 Jahre	Laufzeit 3 Jahre; Verlängerung 1 Jahr oder 3 Jahre
Vertrieb über LAR (Large Account Reseller)	Vertrieb über ESA (Enterprise Software Advisor) Bestellung und Rechnung über Microsoft	Vertrieb über ESA (Enterprise Software Advisor) Bestellung und Rechnung über Microsoft